



Management System Bootcamp

PARA DIRECTORES Y GERENTES DE OPERACIONES

Conozca lo que se necesita para construir un sistema de gestión eficiente que ofrezca resultados financieros claros. Durante este taller intensivo de dos días dirigido a ejecutivos operativos en organizaciones de manufactura y servicios de campo.



Auspiciado por reconocidos y confiables expertos en operaciones de TBM Consulting Group



10-11 DE MARZO DE 2020
Embassy Suites Hilton Charlotte
Carolina del Norte.

Utilice el nombre de bloque de grupo "TBM Management System Bootcamp" cuando haga su reservación



DÍA 1: 10 DE MARZO
De 8:00 a.m. a 5:00 p.m. Incluye desayuno, almuerzo y cena grupal.



DÍA 2: 11 DE MARZO
De 8:00 a.m. a 4:00 p.m. Incluye desayuno y almuerzo ligero.

Áreas separadas para empresas de servicios y de manufactura. Asegúrese de indicar su tipo de empresa cuando se registre.

Ponga en marcha su sistema de gestión Lean en Alta Velocidad. Y obtenga los resultados comerciales que demanda.

Si su inversión en la mejora continua no genera un crecimiento significativo y sostenible para su negocio, entonces es hora de poner a prueba su sistema de gestión. En nuestro Bootcamp intensivo de dos días del sistema de gestión, presentado por los creadores del probado Sistema de Gestión de TBM, aprenderá por qué su sistema de gestión no funciona como lo necesita. Y descubrirá cómo ponerlo en su mejor forma para brindar rápidamente el impacto que su negocio necesita.

¿QUIÉN DEBE ASISTIR?

- COOs
- Vicepresidentes de Manufactura, Operaciones, Cadena de Suministro, o Mejora Lean / Mejora Continua
- Directores de Operaciones y Líderes de sitios pueden asistir con los miembros del equipo ejecutivo.

LO QUE APRENDERÁ

- Los fundamentos Lean de un sistema de gestión eficaz.
- Causas fundamentales de fallas y deficiencias del sistema de gestión y cómo evitarlas.
- Las fortalezas y debilidades de su sistema existente.
- Técnicas comprobadas para adoptar las prácticas de gestión correctas e impulsar el cambio de comportamiento.
- Estrategias de enseñanza y entrenamiento para unificar a todo su equipo.

DÍA 1: 10 de marzo de 2020 | 8:00 am - 5:00 pm

TIEMPO	TEMAS GENERALES	ANÁLISIS
8:00 – 9:30 am	<p>ESTRUCTURA DEL SISTEMA, ALINEACIÓN Y CONECTIVIDAD CON EL EQUIPO FINANCIERO</p> <p>Descripción general del sistema de gestión y estructura de alto nivel, impacto e importancia esperados, ejemplos y por qué puede necesitar adoptar o ajustar / mejorar la eficacia de su sistema actual. Cómo garantizar la alineación de los objetivos estratégicos y traducirlos en planes operativos anuales.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Presentaciones • Expectativas • Estructura del sistema • Configuración y alineación de KPI's
9:30 – 12:00 pm	<p>CONTROL EMPRESARIAL</p> <p>Revisión de los procesos de gestión que debe seguir para impulsar el control empresarial. Cómo usar un centro de control comercial para organizar reuniones, involucrar departamentos y revisar el progreso.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Control de negocios, proceso de niveles • Receso • Mejores prácticas de reuniones de control comercial • Ejercicio: cómo ejecutar una reunión de control de negocios
12:00 – 12:30	Lunch	
12:30 – 4:55 pm	<p>GESTIÓN DE ANORMALIDADES Y RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS</p> <p>Cómo crear un proceso para el manejo de anomalías que incluya herramientas y tecnología para diagnosticar las causas fundamentales de los problemas, la resolución de problemas, la escalada y el mantenimiento. Roles y responsabilidades estandarizadas para la identificación de problemas y la corrección del curso.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Gestión de anomalías y resolución de problemas • A3 Introducción • Receso • Ejercicio: Resolución de Problemas
4:55 – 5:00 pm	Diagnóstico / Aplazamiento	
6:15 pm	Cena grupal informal en Sullivan's Steakhouse	Sullivan's Steakhouse

DAY 2: 11 DE MARZO 2020 | 8:00 am – 4:00 pm

TIEMPO	TEMAS GENERALES	ANÁLISIS
8:00 – 8:15 am	Revisión del Diagnóstico	
8:15 – 12:00 pm	<p>MANEJO DE MEJORES PRÁCTICAS DE COMPORTAMIENTO</p> <p>Cómo formalizar los comportamientos de gestión sistémica para garantizar que se hagan las cosas importantes. Comprender los comportamientos de gestión requeridos, cómo enseñar, entrenar y orientar frente a dirigir y hacer. Comprender las mejores prácticas de trabajo estándar de liderazgo. Cómo convertirse en una organización de aprendizaje e impulsar una ejecución efectiva en la organización.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Auditoría en cascada y Coaching Gemba • Receso • Trabajo estándar de liderazgo • Ejercicio: cómo practicar el trabajo estándar de liderazgo
12:00 – 12:30	Lunch	
12:30 – 1:30 pm	<p>GESTIÓN CORPORATIVA</p> <p>Cómo garantizar que la organización esté alineada. Rol y estructura del comité directivo.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Comité Directivo
1:30 – 2:45 pm	<p>SEGUIMIENTO DEL RENDIMIENTO BASE</p> <p>Cómo identificar brechas y áreas prioritarias de mejora en su sistema actual. TBM revisará su enfoque de diagnóstico y proporcionará ejemplos de cómo otras compañías han utilizado la evaluación para crear un plan de mejora en el futuro.</p>	
2:45 – 3:00 pm	Receso	
3:00 – 4:00 pm	Cierre / Clausura	

Nuestros instructores del Bootcamp del sistema de gestión TBM



BILL REMY
Presidente y CEO,
TBM Consulting Group

Su experiencia profesional incluye un profundo conocimiento de la mejora del rendimiento operativo, las transiciones de la planta, la integración de adquisiciones, el desarrollo de nuevos productos y la gestión de la cadena de suministro.



DAN SULLIVAN
Vicepresidente Ejecutivo,
TBM Consulting Group

Dirige las operaciones de consultoría de TBM en América del Norte. Ejecutivo de operaciones desde hace mucho tiempo, un capacitador nato y apasionado por la excelencia operativa, el cambio cultural y los resultados.



GARY HOOVER
Vicepresidente, Grupo
Consultor TBM

Ex ejecutivo de operaciones y oficial militar que ha asumido un papel principal trabajando con organizaciones de servicio de campo para implementar la excelencia operativa para una máxima eficiencia y un mejor rendimiento.



JOHN LEWIS
Director, Operaciones de
Servicio de Campo Vertical, TBM
Consulting Group

Pionero experto en la materia que brinda excelencia operativa a los servicios de campo. Experiencia con la implementación del sistema de gestión, maximizando la eficiencia en el campo, mejorando la productividad del sitio de trabajo, optimizando los procesos de despacho y programación, y estandarizando la organización del vehículo para la disponibilidad y una mejor productividad.

¿CÓMO GANAR?

Cuando su sistema de gestión Lean está en forma y funciona como debería, su organización puede:

- Establecer objetivos estratégicos en todos los niveles.
- Implementar objetivos y planes de acción para ejecutar la estrategia.
- Alinear los KPI's con el trabajo diario.
- Medir el rendimiento y crear una cultura de resolución de problemas para mantenerse encaminado
- Desarrollar líderes capaces de aprovechar todas las habilidades de cada miembro del equipo.

En última instancia, su sistema de gestión puede y debe acelerar el logro de los objetivos estratégicos y ayudarlo a mantener las ganancias financieras que obtiene. El sistema de gestión Bootcamp ayuda a que eso suceda rápidamente.

REGÍSTRESE AHORA

Ponga en forma su sistema de gestión eficiente para entregar los resultados que necesita. Comuníquese con nuestro departamento de Desarrollo de Negocios al +52.81.5000.9136 con Sandra Moreno, smoreno@tbmcg.com para registrarse.

“Estoy entusiasmado y listo para partir. Fue emocionante, estimulante e interesante”.

GERENTE DE PLANTAS, PROPIEDAD PRIVADA, EMPRESA DE FABRICACIÓN INDUSTRIAL

EL MÁS RÁPIDO SIEMPRE GANA

En TBM nos especializamos en consultoría de operaciones y de cadena de suministro para fabricantes, constructores y distribuidores. Ayudamos a las empresas a ser más ágiles, rápidas y a que su desempeño sea de 3 a 5 veces mejor que su competencia.

[in](#) [twitter](#) [youtube](#) | tbmcg.mx



© TBM Consulting Group, Inc. | All Rights Reserved

Dploy® Solutions is a registered trademark of TBM Consulting Group, Inc.

México +52.81.5000.9136
Chile Colombia y Perú +56.2.2595.2619
Brasil +55.19.3709.2233
tbmlatam@tbmcg.com